

GPV Germany sucht

Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

Hauptaufgabe

Eigenverantwortliche Betreuung und Ausbau des Kundenstamms inklusive Kundenbesuchen

Verantwortungsbereich

- Koordination von Kundenanforderungen mit internen Abteilungen
- Ausarbeitung und Verfolgung von Angeboten
- Abstimmung der Liefertermine und Auftragsinhalte intern und extern
- Enge Zusammenarbeit mit Einkauf und Produktion
- KPI- und Budgetverantwortung

Qualifikation

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- 3-5 jährige Berufserfahrung im Vertrieb, gerne im EMS Umfeld
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen und MS Office
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Bewerbung

Sind Sie bereit für diese spannende Herausforderung? Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per Email an: hr.de@gpv-group.com

About GPV

GPV is a knowledge-based, customer-driven EMS outsourcing partner that has core competencies within high-tech and complex production of electronics and mechanical components and solutions. We generate a revenue at about DKK 2.8 billion and employ more than 3,700 people at sites in Europe, Asia and the Americas. We service clients in the fields of Cleantech, Instruments & Industry, MedTech and Transportation.

Learn more on > gpv-group.com