

GPV Germany sucht am Standort Aichach

Business Development Manager (m/w/d)

Zielsetzung

Verantworten und Führen der Verkaufspipeline mit starkem Focus auf der Akquise von neuen Projekten in enger Zusammenarbeit mit den operativen Fachbereichen

Verantwortungsbereich

- Akquirieren von Neukunden und Projekten im EMS-Umfeld
- Erstellen strategischer Marktanalysen, Aufzeigen geeigneter Potentiale
- Führen von Vertriebsprojekten (Projektqualifizierung, Kalkulationen, Angebotskonzepte, Präsentation)
- Durchführen von Vergabe- und Vertragsverhandlungen
- Überwachen und Sicherstellen der Projekt- und Budgetziele

Qualifikation

- Abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Elektrotechnik, Informatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Ausbildung
- Branchenkenntnisse in der Elektronikfertigung oder EMS-Industrie
- Ausgewiesene, solide betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Mehrjährige Erfahrung und ausgewiesene Erfolge in vergleichbarer Position
- Know how in Projektmanagement inkl. Budget- und Führungserfahrung
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch (W/S)
- Versiert im Umgang mit MS Office und MS Project

Application

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung per Email an: hr.de@gpv-group.com oder über den Button "Bewerben" auf <https://app.jobmatchprofile.com/gsm4hx>

About GPV

GPV is a knowledge-based, customer-driven EMS outsourcing partner that has core competencies within high-tech and complex production of electronics and mechanical components and solutions. We generate a revenue at about DKK 2.8 billion and employ more than 3,700 people at sites in Europe, Asia and the Americas. We service clients in the fields of Cleantech, Instruments & Industry, MedTech and Transportation.

Learn more on > [gpv-group.com](https://www.gpv-group.com)