

GPV Germany Hildesheim sucht

Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

Ihr Beitrag

- Eigenverantwortliche Betreuung und Ausbau des Kundenstamms
- Koordination von Kundenanforderungen mit internen Abteilungen
- Ausarbeitung und Verfolgung von Angeboten
- Abstimmung der Liefertermine und Auftragsinhalte intern und extern
- Enge Zusammenarbeit mit Einkauf und Produktion
- KPI- und Budgetverantwortung

Ihre Kompetenz

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- 3-5 jährige Berufserfahrung im Vertrieb, gerne im EMS Umfeld
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen und MS Office
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Vorteile

- Möglichkeit neue Wege zu gehen und die Zukunft aktiv mitzugestalten
- Kollegiales Arbeitsumfeld
- Ehrliche Wertschätzung
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen

Bewerbung

Sind Sie bereit für diese spannende Herausforderung? Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per Email an: hr.de@gpv-group.com

About GPV

GPV is a knowledge-based outsourcing partner that has core competencies within high-tech and complex production of electronics and mechanical components and solutions. We employ more than 3,800 people at sites in Europe, Asia and the Americas. We service clients in the fields of Cleantech, Instruments & Industry, Medico and Transportation.

Learn more on > gpv-group.com