

**GPV Germany Hildesheim sucht**

# Sachbearbeiter Vertrieb Innendienst (m/w/d)

## Ihr Beitrag

- Eigenständige Betreuung eines definierten Kundenkreises
- Ausarbeitung und aktive Verfolgung von Angeboten
- Ermittlung und Steuerung von kundenspezifischen Angeboten
- Erstellung und Auswertung von Statistiken
- Schnittstelle zwischen Kunden und Produktion sowie Einkauf

## Ihre Kompetenz

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- 3-5 jährige Berufserfahrung im Vertrieb, gerne im EMS-Umfeld
- Sicherer Umgang mit einem ERP-System, idealerweise MS Navision
- Ausgeprägte Kunden-orientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift

## Ihre Vorteile

- Möglichkeit neue Wege zu gehen und die Zukunft aktiv mitzugestalten
- Kollegiales Arbeitsumfeld
- Ehrliche Wertschätzung
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen

## Bewerbung

Sind Sie bereit für diese spannende Herausforderung? Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per Email an: [hr.de@gpv-group.com](mailto:hr.de@gpv-group.com)

## About GPV

GPV is a knowledge-based outsourcing partner that has core competencies within high-tech and complex production of electronics and mechanical components and solutions. We employ more than 3,800 people at sites in Europe, Asia and the Americas. We service clients in the fields of Cleantech, Instruments & Industry, Medico and Transportation.

Learn more on > [gpv-group.com](http://gpv-group.com)